
INFORME SECTORIAL · 22 de Febrero · 2012
Año 10 - Número 404

Por Lic. Carlos Seggiaro.

1 - LA MARCHA DE LA ECONOMÍA ARGENTINA

Sin lugar a dudas, el principal foco de atención económico del gobierno nacional en estos días tiene que ver con las negociaciones colectivas de trabajo, que definirán los aumentos salariales para el presente año. Esta semana deberá definirse la paritaria docente, que adquiere relevancia para los sectores productivos debido a que desde hace algunos años viene actuando como "caso testigo" del resto de las negociaciones que se realizarán a partir de marzo. Los docentes reclaman un aumento del 30 %, mientras que el gobierno quiere ubicar los aumentos cerca del 20 %. Las diferencias son importantes y amenazan el inicio mismo del ciclo lectivo.

El tema de las paritarias adquiere una relevancia especial este año debido a dos fuertes motivos. En primer lugar el gobierno quiere descomprimir el problema de la inflación, para lo cual no quiere que se convaliden aumentos salariales como en los últimos años. En segundo lugar, la negociación se ubica por primera vez en la era K, en un contexto de abierto enfrentamiento con el líder de la CGT, Hugo Moyano.

Desde la CGT se vienen planteando en general aumentos cercanos al 25 %, que igualmente contrastan con la propuesta oficial en torno al 20 %. La estrategia del gobierno pasa en parte por minar el poder de Moyano, a través del apoyo a otros gremios que vienen mostrando más sintonía con la casa Rosada. Todo indica que la expectativa de Cristina Fernández es incluso desplazar a Moyano de la titularidad de CGT y reemplazarlo por Antonio Calo de la UOM, que cuenta con el apoyo de otros gremios industriales, como Smata, textiles, alimentos, plásticos, etc., y que se muestran más sensibles a las estrategias del gobierno nacional.

La Unión Industrial (UIA) no es ajena a esta disputa. La entidad empresaria está apoyando la creación de una "Confederación de Gremios industriales" que le quite protagonismo al fuerte rol que jugaron los gremios vinculados a los servicios durante los últimos años. El titular de la UIA, Ignacio de Mendiguren, expresó la semana pasada al respecto que: "Hoy tenemos una CGT liderada por gremios de servicios, cuya problemática nada tiene que ver con la de los sectores transables, que son los más agredidos por la competencia externa. Hay muchos problemas de competitividad que nos interesa discutir con los sindicatos"

2 - MERCADOS AGROPECUARIOS

La preocupación por el impacto de la sequía en la cosecha de soja sudamericana impulsó las subas que se vieron en Chicago durante la semana pasada. La revista especializada "Oil World" advirtió que está abierta la posibilidad de hacer un nuevo recorte sobre la producción esperada en Brasil debido al clima adverso y que esta posibilidad plantea un déficit en la producción mundial para el presente año.

La publicación alemana expresó que: “La producción total de soja de Sudamérica aparentemente sería entre 12 y 13 millones de toneladas menor que la del año pasado. Esto es probable que reduzca la producción mundial de soja entre 18 y 19 millones de toneladas frente al año pasado, creando, por ende, un significativo déficit global de producción”.

A lo anterior hay que agregar otros dos factores alcistas para la soja a nivel global. En primer lugar se activaron nuevas compras desde China en Norteamérica durante la semana pasada y por otra parte también se conocieron las proyecciones del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) que indican que se producirá una caída en la cantidad de hectáreas sembradas con soja en dicho país en la próxima campaña, en beneficio del maíz, que sumaría más hectáreas.

Mientras tanto, las discrepancias sobre la producción en Argentina continúan, tanto aquí como en el exterior. Para el USDA, por ejemplo, la producción de maíz se ubicará en 22 millones de toneladas y la de soja en 46 millones. Para nuestro Ministerio de Agricultura, la producción de soja estará entre 43 y 45 millones de toneladas y la de maíz entre 20,5 y 22 millones. La Bolsa de Cereales de Buenos Aires prevé 46 millones para la soja y 21,3 para el maíz. La alemana “Oil World” espera 46,5 millones para soja. Según el INTA, la suma total de las producciones arrojará en la campaña una producción de 94 millones, lo cual expresa una caída de 10 millones de toneladas con respecto a las proyecciones que se realizaron al inicio de la siembra.

Ahora bien: Los problemas de oferta que han surgido debido a la sequía en Sudamérica habrían impactado seguramente de otra manera si la demanda internacional mostrara la firmeza de otros años, pero ocurre que la economía mundial no está precisamente de fiesta. Un informe del Banco Mundial y el FMI advierte que, frente a la desaceleración de la economía mundial, dichos organismos esperan (a pesar de la sequía en Sudamérica) precios en Chicago entre un 10 % y un 15 % por debajo de los registrados durante el año pasado. La FAO, por otra parte, considera que persisten los riesgos de desaceleración en el crecimiento global, que podrían afectar negativamente los precios de los *commodities*.

Lo que sí está garantizado es la volatilidad. La incertidumbre planteada en el Sistema Financiero Internacional y las fluctuaciones que se observan en la cotización de las principales monedas de referencia mundial así lo están planteando. Este escenario continuará vigente durante la mayor parte del presente año, lo cual nos conduce a la recomendación que venimos realizando desde hace ya meses. **La necesidad de trabajar con coberturas de riesgo en los mercados de futuros y opciones.**

3 – NOVEDADES IMPOSITIVAS I – IMPACTO SOBRE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA

La quita de subsidios del gobierno nacional también llegó a la maquinaria agrícola. A partir del 30 de abril quedará eliminado un bono fiscal que equivale al 14 % del valor de los equipos, y al mismo tiempo, duplicará el IVA que paga ese sector para equiparlo llevarlo al 21 % que se paga en general, en el resto de las actividades.

El beneficio del 14 % comenzó a regir en 2001, a través del decreto 379, cuando la Argentina rebajó el arancel externo común del 14% a cero para importar bienes de capital.

Para atenuar el impacto interno de esta medida, la industria nacional fue compensada con un bono fiscal de libre disponibilidad por el 14% del precio de venta de los equipos, que debía trasladar al consumidor final.

Además de la quita del beneficio, el gobierno también levantará el diferencial impositivo, entre el IVA que se paga por la compra de los insumos para la fabricación de los implementos (del 21 %) y el que perciben los industriales (10,5 %) por la venta del producto terminado.

4 – NOVEDADES IMPOSITIVAS II – GANANCIA MINIMA PRESUNTA

El Tribunal Fiscal de la Nación aplicó un fallo de inconstitucionalidad de la Corte Suprema de Justicia contra el Impuesto a la Ganancia Mínima Presunta.

El Tribunal revocó una determinación del Impuesto a la Ganancia Mínima Presunta (IGMP) efectuada a una empresa por la AFIP, al considerar demostrado que los resultados de la sociedad arrojan pérdidas que impedirían descontar el tributo y aumentarían aún más el detrimento contable e impositivo, circunstancia que desvirtúa la existencia de una "ganancia presunta".

En realidad, estas sentencias no significan que cualquier contribuyente que posea pérdidas contables e impositivas pueda dejar de pagar automáticamente el tributo. Podrá pagar y repetirlo (pedir su devolución) o litigar ante una determinación de oficio de la AFIP.

La empresa era una plantación de olivos que se encontraba promovida por la Ley 22.021 que establece un régimen especial de franquicias tributarias.

La Corte expresó que "se dice que este tributo podrá ser deducible del Impuesto a las Ganancias, pero muchísimas veces las pequeñas y medianas empresas no tienen ganancias de las cuales restar el impuesto a los activos con que se las quiere gravar".